

LE SERVICE



Navettes Aéro Est. Le transport simplifié

Bénéficier d'un service privatif ou collectif qui permette d'aller à un aéroport, une gare, un port..., sans avoir à changer de transport en route et sans prendre son propre véhicule ? C'est ce que propose Navettes Aéro Est à Villers-lès-Nancy.

Fort de quatre véhicules et de cinq chauffeurs, dont les deux associés Vincent Mekita (gérant de la société) et Stéphane Moskal, Navettes Aéro Est est en effet une entreprise de transport de personnes. Si la grosse partie de l'activité se concentre sur les aéroports de Paris, Navettes Aéro Est peut desservir tous les aéroports de France et même de l'étranger. « Nous pouvons aussi transporter des personnes sur d'autres lieux, souligne Vincent Mekita. Ainsi, en mai, nous avons conduit des gens qui partaient en croisière, directement à Venise. » Un service à la carte possible qui peut intéresser les entreprises. « Nous avons une clientèle d'hommes d'affaires que nous emmenons dans des aéroports ou sur des lieux de réunions, notent les deux associés. Nous développons actuellement une classe affaires, car les demandes augmentent. »

Créée en février 2009, Navettes Aéro Est enregistre donc une activité grandissante. « Nous sommes partis de zéro, souligne Stéphane Moskal. Aujourd'hui, Vincent et moi sommes encore sur les routes, même si on essaie qu'au moins un de nous deux soit au bureau pour réceptionner les appels. Mais il va être plus que nécessaire d'embaucher pour nous décharger. » Une personne supplémentaire devrait donc rejoindre l'équipe d'ici à la fin de l'année, libérant du temps aux deux associés pour tout ce qui concerne la gestion de l'entreprise.

Tél. : 03 83 26 88 01/www.navettes-aero-est.com

EN BREF

Caisse d'Épargne Une agence 100 % en ligne

Début juillet, la Caisse d'Épargne Lorraine Champagne-Ardenne a ouvert une agence bancaire en ligne. Destinée aux clients distancés, monbanquierenligne.fr complète le réseau physique de la banque. L'équipe en charge de cette agence est installée sur le Technopôle de Metz. Elle est composée d'un directeur et de cinq gestionnaires de clientèle.

5

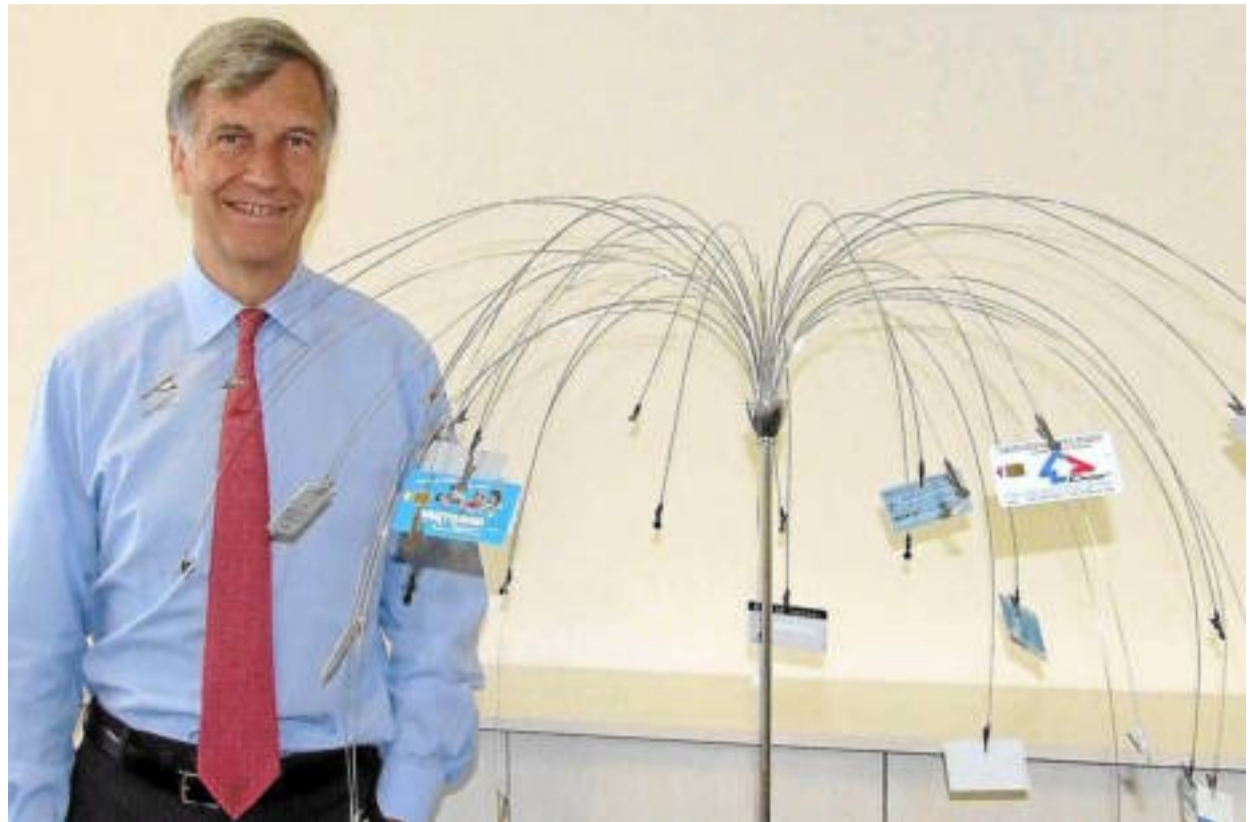
C'est le nombre d'axes de travail portés par le Pôle régional de cancérologie (PCR), une toute nouvelle structure prévue par le Plan cancer et composé du CHU de Nancy-Brabois et du Centre Alexis Vautrin. Ces axes sont : la recherche, l'innovation, la référence et les recours, la prévention et le dépistage, l'enseignement. Ce PCR a un rôle majeur en Lorraine, étant le plus important regroupement de spécialistes du cancer dans la région.

Babychou Services Ouverture à Nancy

Spécialisée dans la garde d'enfants à domicile de 0 à 12 ans, Babychou Services a ouvert ses portes à Nancy le 1^{er} septembre. Une dizaine de personnes à temps partiel ont été embauchées. Elles devraient être le double courant 2012. Avec Nancy, l'entreprise compte 33 agences en France métropolitaine et Outre-Mer.

Applicam. La PME entre dans la cour des grands

● **ÉLECTRONIQUE** La société familiale messine est entrée dans le giron du fonds d'investissement BlackFin Capital Partners, qui mise sur l'essor de la monétique.



Serge Ragozin est le nouveau DG de la société spécialisée dans le développement, l'hébergement et l'exploitation d'applications sur cartes à puce.

Il y songeait depuis plusieurs années. Début juin, Jean-Paul Ghezzi a finalisé la cession d'Applicam au groupe d'investissement BlackFin Capital Partners. Sa société, spécialisée dans le développement, l'hébergement et l'exploitation d'applications utilisant comme support la carte à puce, a été créée il y a 25 ans. « Jean-Paul Ghezzi a vidé son bureau en 24 h. Mais il est encore présent dans la société pour nous épauler et nous conseiller », indique Serge Ragozin, propulsé nouveau directeur général de la société.

Doublement en 5 ans

La reprise d'Applicam doit permettre à la société messine de se développer. « Une société familiale évolue dans un contexte patrimonial.

On n'a pas forcément envie de prendre des risques si la rentabilité est suffisante. Applicam est une société solide et innovante. Les bases permettent d'envisager le développement futur », estime Serge Ragozin, saluant le travail de son prédécesseur.

Cependant, Serge Ragozin, ancien directeur général d'Accor Services, qui a souhaité intégrer un « monde plus entrepreneurial » ne cache pas son ambition : « Au moins doubler la taille (le CA, NDLR) de la société en cinq ans ».

Pour cela, il va réorganiser la société en la dotant d'une structure prête à gérer la croissance. Le premier changement concerne la mise en place d'une équipe commerciale pour mieux couvrir le territoire et les marchés visés. Les

autres axes de développement visent à renforcer le professionnalisme des centres d'appels, répondre à davantage d'appels d'offres et miser sur la R & D. « Nous combinons anticipation et croissance en même temps. »

Développement d'un pôle monétique

BlackFin s'affiche comme un fonds d'investissement atypique. Il a été créé par quatre entrepreneurs dont trois ont monté, développé et vendu Fortunéo et Pro Capital, familiers du monde de l'entreprise et de sa réalité. Après avoir acquis Monéo et SFP MEI, fin 2010, BlackFin investit une fois encore dans une PME de l'univers des services financiers, dont la monétique va devenir un pôle important. « Nous avons la

même vision du marché de la monétique qui est porteur, en croissance dans le monde. » Le groupe, qui vient de boucler une levée de fonds de 220 M€, va certainement acquérir d'autres sociétés d'ici 12 à 18 mois. « BlackFin a la puissance financière. Et est capable d'investir pour le développement futur des sociétés achetées. Il a apporté des moyens à Applicam. Il faut compter 9 à 12 mois avant que l'efficacité ne soit bonne. C'est un pari sur le futur. »

Audrey Reinhardt

APPLICAM

(Metz)
Directeur général : Serge Ragozin
Effectif : 60 permanents
CA : 10 M€

Caroline Vige Conseil en image. Valoriser les personnes

● **CONSEIL** Caroline Vige s'appuie sur la couveuse d'entreprises Pacelcor pour développer sa structure de conseil en image.

A 26 ans, Caroline Vige profite des conseils et du suivi de Pacelcor, la couveuse d'entreprises d'Alexis Lorraine, pour créer son entreprise, Caroline Vige Conseil en image. « Après avoir connu une vie professionnelle complètement différente, j'ai eu envie de faire autre chose. » Suite à un bilan de ses compétences, elle entreprend une formation de trois mois à l'Institut de relooking international (IDRI) à Paris. « Il m'a fallu déboursier 5.760 € pour suivre cette formation très intensive. J'ai pu le faire grâce à une aide de la Région Lorraine par le biais du FFAIR (Fonds pour la formation en accès individuel régional, NDLR). » En couveuse

depuis août 2010, elle a pu développer une clientèle composée de particuliers et d'organismes comme la Croix Rouge, l'École de la 2^e chance ou des missions locales. « J'aide les personnes à se valoriser au maximum, que cela soit par la coupe des vêtements, leurs couleurs ou encore la coupe de cheveux, le maquillage... » Avec une première année positive qui voit l'activité progresser régulièrement, Caroline Vige souhaite s'ouvrir aux entreprises. Et envisage sereinement sa sortie de couveuse en février 2012.

Isabelle Kurth

www.carolinevige.fr



Caroline Vige se lance dans le monde de l'entrepreneuriat avec pour objectif d'apporter ses services au plus grand nombre.